

Offre d'emploi : Business Developer, temps plein, Paris

Société spécialisée dans le développement d'applications santé web (e-santé) et mobile (m-santé), la SAS InAdvans (Paris), filiale à 100% de Docaposte (groupe La Poste), en forte croissance, recherche un Business Developer avec une première expérience de business développement dans le secteur de la santé (digitale et recherche clinique). Le business developer sera en relation directe avec la Direction Générale.

Missions :

- Vous assurez le développement de l'entreprise en recherchant de nouveaux clients (industrie pharmaceutique, biotechs, medtechs)
- Vous présentez l'entreprise et ses services en face à face ou par téléphone/email, ou lors de colloques/congrès en France et/ou à l'étranger
- Vous suscitez des appels d'offre
- Vous participez à la réponse aux appels d'offre
- Vous assurez une relation commerciale avec le client tout au long de la prestation

Compétences exigées, avec une bonne maîtrise de chaque point ci-dessous :

- Sens de la relation commerciale
- Connaissance du marché (digital santé et recherche clinique) et des prospects InAdvans (industrie pharmaceutique, biotechs, medtechs)
- Envie de participer au développement d'une entreprise à gros potentiel de croissance
- Très bon relationnel
- Très bonne maîtrise de l'anglais oral et écrit.

Le profil :

Titulaire d'un Bac+5, vous disposez d'une expérience d'au moins deux ans de business développement dans le domaine de la santé. Vous connaissez bien le monde de la recherche clinique et vous avez une appétence pour le digital. Vous êtes autonome et force de proposition. Vous êtes très motivé(e) par le développement commercial et acceptez une part variable significative dans votre rémunération.

Pour postuler :

Envoyer lettre + CV à hubert.mechin@inadvans.com